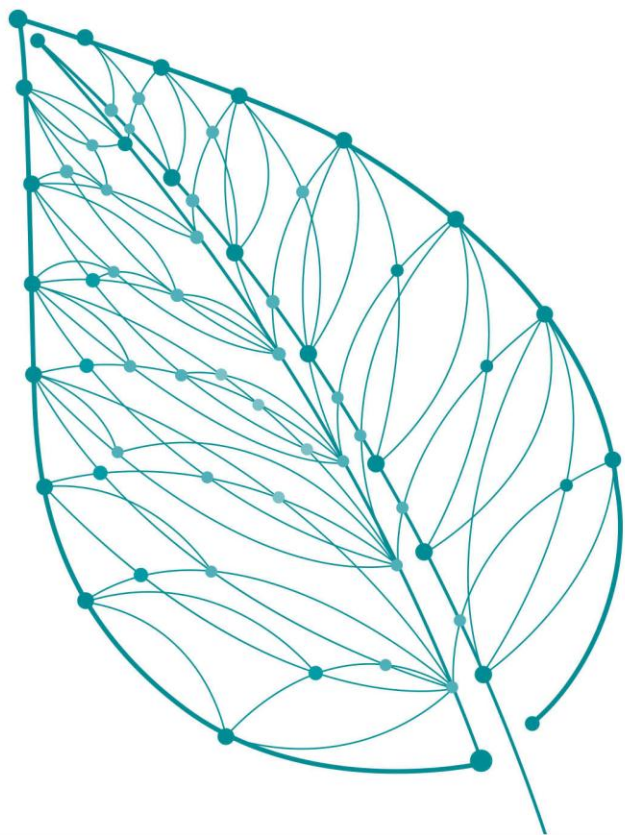


СИБУР



Презентация в рамках премаркетинга
рублевых облигаций
ПАО «СИБУР Холдинг»

ОГРАНИЧЕНИЕ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Содержащаяся в презентации информация в отношении компании СИБУР (далее – «Компания») представляется Компанией исключительно для использования в настоящей презентации. Знакомясь с данной презентацией, Вы принимаете все приведенные ниже ограничения. Настоящая презентация не является, не составляет часть и не должна толковаться в качестве предложения или приглашения к продаже или выпуску, или побуждением к какому-либо предложению к покупке или подписке на какие-либо ценные бумаги Компании; ни какая-либо часть настоящей презентации, ни факт ее распространения не составляют часть и не относятся к какому-либо контракту или инвестиционному решению, имеющему к этому отношение.

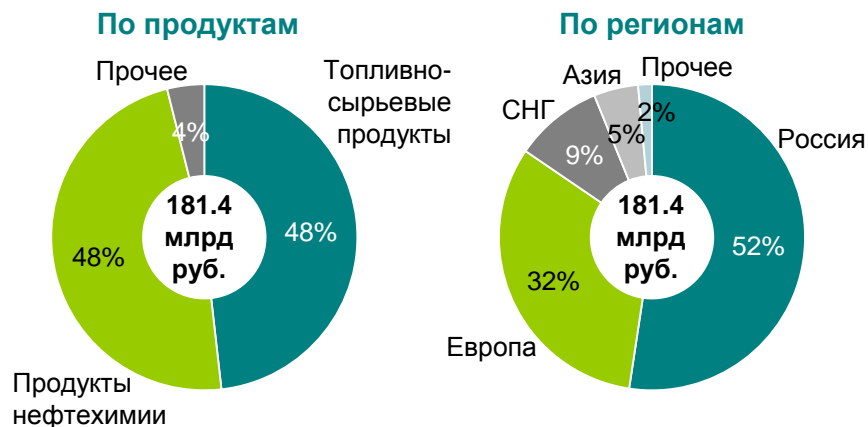
Компания не предоставляет какие-либо заверения или гарантии, выраженные прямо или подразумеваемые, и не следует полагаться на справедливость, точность, полноту, корректность и достоверность содержащейся здесь информации. Получатели не должны полагаться на данные настоящей презентации как на определяющие и должны действовать на основе своих собственных суждений. Компания не принимает какую-либо ответственность за какие-либо убытки, возникающие каким-либо образом, прямо или косвенно вследствие настоящей презентации или ее содержания. Данные, содержащиеся в настоящей презентации, представляются исключительно в информационных целях и не могут быть истолкованы в качестве инвестиционной консультации. По существу, данные материалы не связаны с конкретными инвестиционными задачами, финансовой ситуацией и конкретными потребностями какого-либо получателя. Изложенные в настоящей презентации расчетные данные могут иметь существенные расхождения с реальными результатами; а также сведения, указанные в настоящей презентации, могут отличаться от соответствующих сведений, ранее опубликованных Компанией или от ее имени.

Настоящая презентация может содержать прогнозные заявления, включая (но не ограничиваясь) заявления, содержащие выражения «предвидит», «ожидает», «намерена», «может», «планирует», «прогнозирует», «разрабатывает», «будет», «стремится», «надеется» и иные подобные слова. Данные заявления основаны на текущих ожиданиях и прогнозах компании в отношении будущих событий, которые могут быть изменены без предварительного уведомления. Все заявления, за исключением констатации исторических фактов, содержащиеся в настоящей презентации, являются прогнозными заявлениями. Прогнозные заявления подвержены риску и содержат неопределенность, при которых будущие события и реальные результаты могут существенно отличаться от ранее намеченных, ожидаемых или подразумеваемых в прогнозных заявлениях. Компания может не достичь или не реализовать свои планы, намерения и ожидания. Не может быть никаких гарантий, что фактические результаты Компании не будут существенно отличаться от ожиданий, заложенных в таких прогнозных заявлениях. Факторы, которые могут привести к фактическим результатам, существенно отличающимся от таких ожиданий, включают, но не ограничиваются, следующими: состояние мировой экономики, способность нефтехимической отрасли поддерживать темпы экономического роста и развития, риски, связанные с ценами на нефтехимические продукты и проблемы региональной политики и безопасности. Перечисленный выше список факторов, которые могут привести к тому, что фактические результаты могут существенно отличаться от ожиданий, изложенных в таких прогнозных заявлениях, не является исчерпывающим. Компания и ее аффилированные лица не несут обязательств обновлять информацию, мнения и прогнозные заявления в данной презентации.

Ключевые факты

- Уникальная **вертикально-интегрированная бизнес модель**, включающая топливно-сырьевой и нефтехимический сегменты
- Высокая **диверсификация продуктового портфеля** и рынков сбыта
- Надежный **доступ к источникам сырья** по конкурентным ценам. Рентабельность EBITDA выше **30%**
- Лидирующие позиции** на растущем нефтехимическом рынке России
- Стратегическая важность** проектов Компании для государства. Предоставление **1.75 млрд долл. США** из ФНБ на финансирование проекта ЗапСибНефтехим
- Высокие и устойчивые кредитные рейтинги – **Ba1** (стабильный) от Moody's и **BB+** (стабильный) от Fitch

Структура выручки (1П 2015)



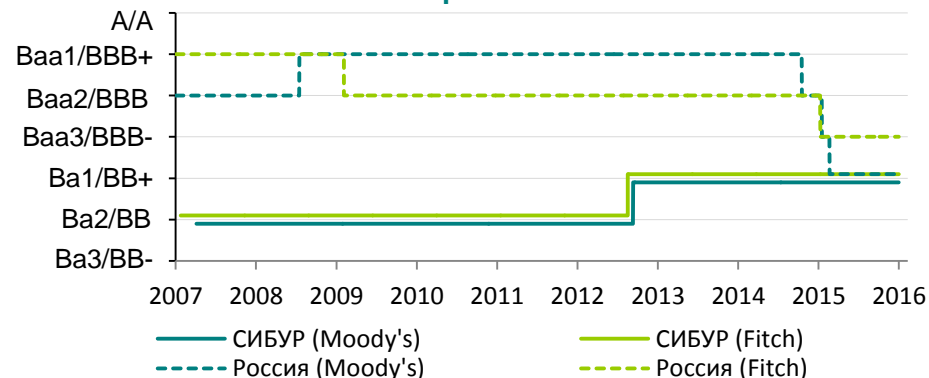
Финансовые показатели

Показатель (млрд руб.)	2013	2014	1П 2015
Выручка	269.8	361.0	181.4
ЕБИТДА	78.9	102.8	64.6
Рентабельность EBITDA	29.2%	32.0% ⁽¹⁾	35.6%
Операционный денежный поток ⁽²⁾	68.7	84.6	43.0
Капитальные вложения ⁽³⁾	71.0	71.6	32.2
Чистый долг	92.5	178.6	235.2
Чистый долг / EBITDA (в руб.)	1.2x	1.7x	2.0x
Чистый долг / EBITDA (в долл. США)	1.1x	1.2x	1.8x

- (1) Расчетное значение рентабельности EBITDA без учета трейдинговых операций через терминал в Усть-Луге, которые были прекращены в 2015 г.
 (2) После процентных выплат и комиссий банкам, которые учитываются в составе денежных потоков от финансовой деятельности
 (3) Включают приобретение основных средств и нематериальных активов

Динамика кредитных рейтингов

Отсутствие прецедентов снижения кредитных рейтингов с момента их присвоения в 2007 г.



1. Обзор бизнеса

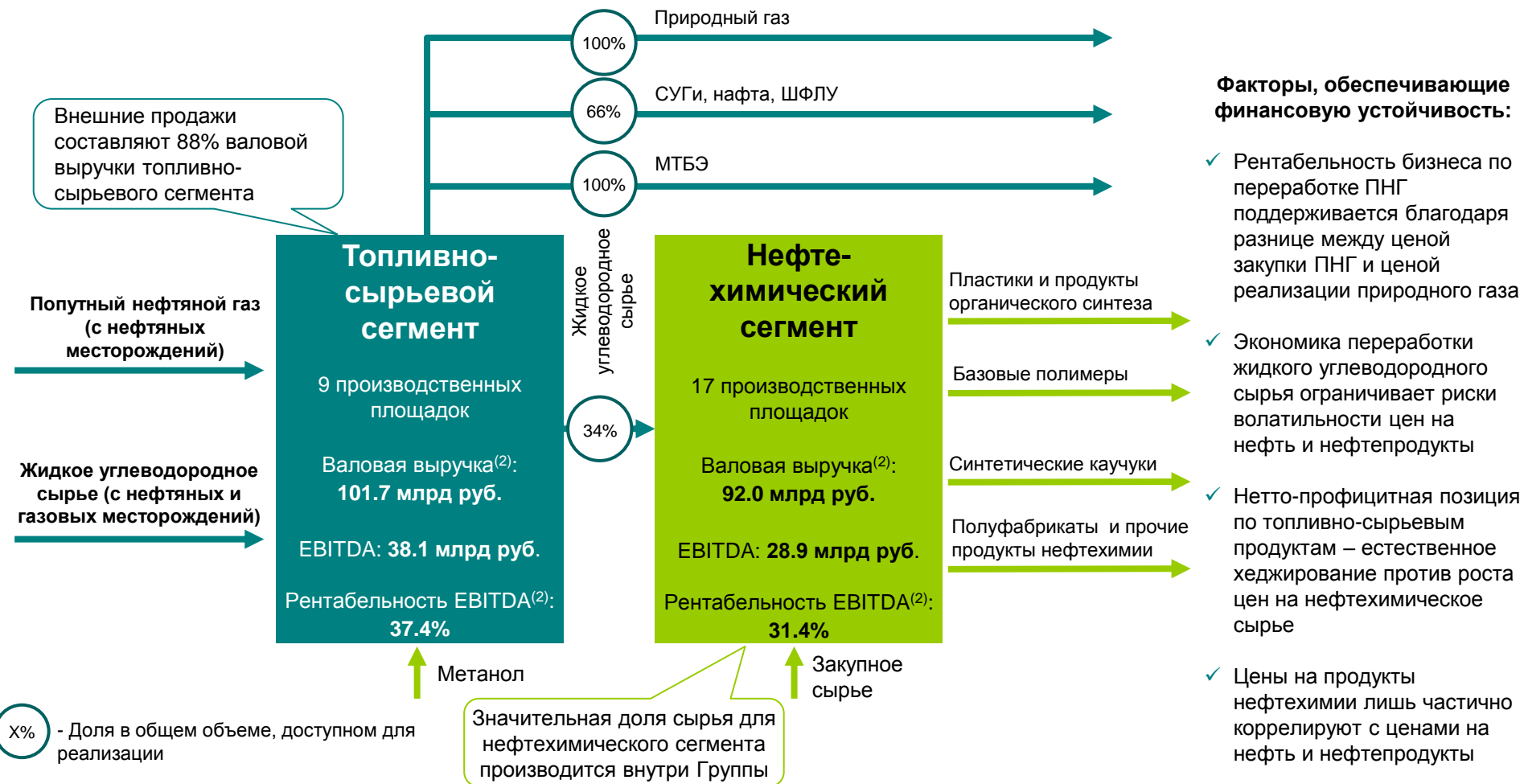
2. Операционные результаты

3. Финансовые результаты

4. Приложения

УНИКАЛЬНАЯ БИЗНЕС-МОДЕЛЬ⁽¹⁾

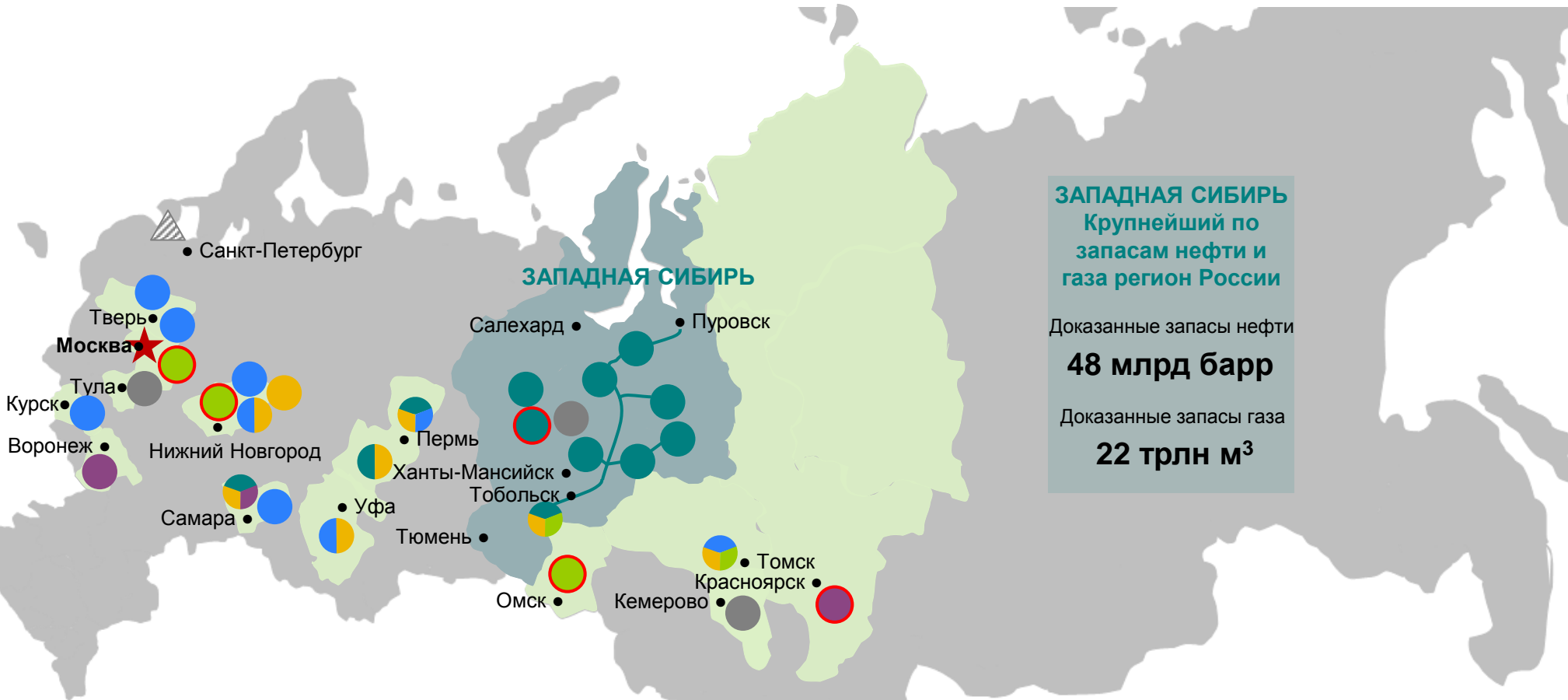
Вертикально-интегрированная бизнес-модель обеспечивает финансовую устойчивость



(1) На основе данных за 1П 2015 г.

(2) Включая межсегментные обороты

ОБШИРНАЯ БАЗА АКТИВОВ В РОССИИ



ЗАПАДНАЯ СИБИРЬ
 Крупнейший по запасам нефти и газа регион России

Доказанные запасы нефти
48 млрд барр

Доказанные запасы газа
22 трлн м³

Топливо-сырьевые продукты

- переработка газа и фракционирование, МТБЭ и топливные компоненты

Продукты нефтехимии

- базовые полимеры
- синтетические каучуки
- пластики и продукты органического синтеза
- полуфабрикаты
- прочие продукты нефтехимии

Совместные предприятия

- производственные активы в рамках СП

Транспортная инфраструктура

- продуктопровод ШФЛУ
- ▲ терминал по перевалке в порту Усть-Луга (СИБУР – оператор терминала)

ОБЕСПЕЧЕННОСТЬ СЫРЬЕМ

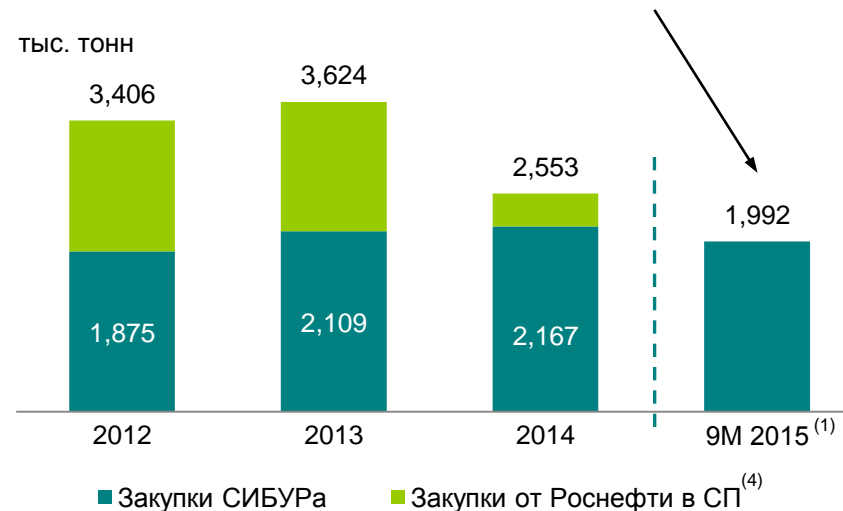
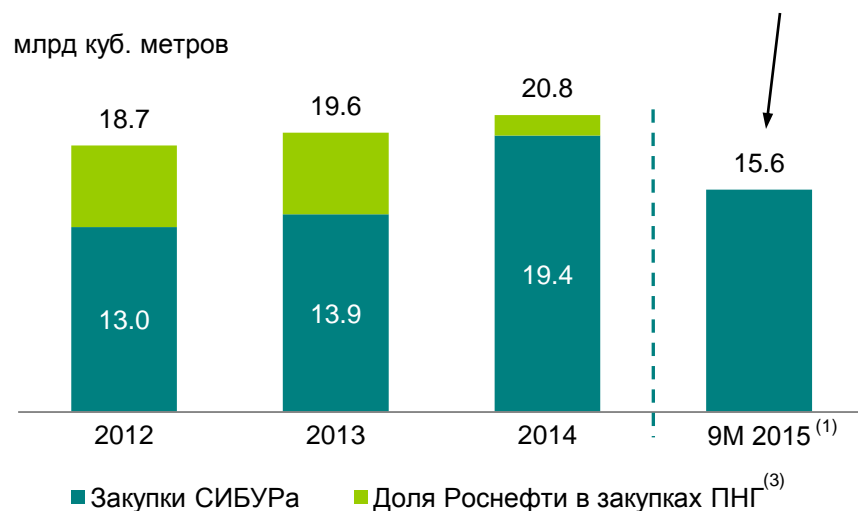
Закупки попутного нефтяного газа

- Поставщики: Роснефть, Русснефть, Газпром нефть
- 91%**⁽²⁾ поставок ПНГ на 2016 г. обеспечены долгосрочными контрактами
- Средневзвешенный срок контрактов – **15.7 лет**⁽²⁾

Закупки жидкого углеводородного сырья

- Поставщики: НОВАТЭК, Газпром
- 94%**⁽²⁾ поставок жидкого углеводородного сырья на 2016 г. обеспечены долгосрочными контрактами
- Средневзвешенный срок контрактов – **17.3 лет**⁽²⁾

После консолидации СИБУРОм 100% ГПЗ Юграгазпереработка (ранее – 51% СП с Роснефтью) в марте 2014 г. СИБУР оплачивает 100% поставок ПНГ, при этом Компании в полном объеме принадлежат производимый природный газ и ШФЛУ



(1) По данным управленческой отчетности (неаудированные данные)

(2) По состоянию на 31 декабря 2015 г.

(3) До консолидации ГПЗ Юграгазпереработка (путем приобретения 49% доли Роснефти в СП) Роснефть поставляла на данные ГПЗ 49% ПНГ

(4) До консолидации ГПЗ Юграгазпереработка 49% ШФЛУ, производимого на ГПЗ, принадлежали Роснефти и выкупались СИБУРОм

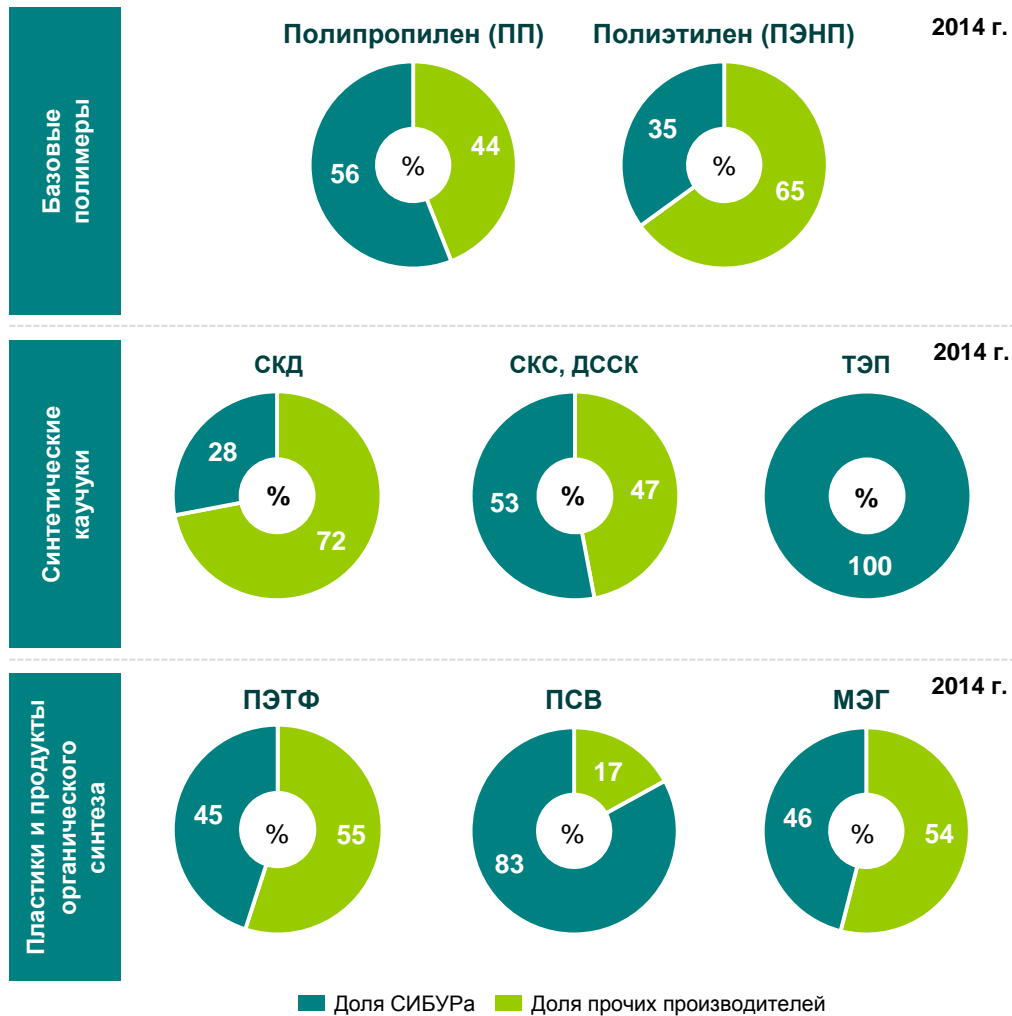
РАЗНООБРАЗИЕ ПОТРЕБЛЯЮЩИХ ОТРАСЛЕЙ И РЫНОЧНЫХ ФАКТОРОВ

	Жидкие фракции (СУГи нафта, ШФЛУ)	Природный газ	МТБЭ и прочие топливные добавки	Пластики и продукты органического синтеза	Базовые полимеры	Синтетические каучуки	Полуфабрикаты и прочие продукты нефтехимии
Выручка в 1П 2015 г., млрд руб.	30% 55.2	11% 20.1	7% 12.1	17% 31.0	14% 25.5	10% 17.4	7% 12.9
Структура выручки в 1П 2015 г.							
Корреляция с ценами на нефть (иллюстративно)	✓✓✓	✗	✓✓	✓	✓	✓	✓✓
Валютный компонент в ценообразовании (иллюстративно)	✓✓✓	✗	✓✓✓	✓✓	✓✓	✓✓	✓✓
Ключевые драйверы рынка	<ul style="list-style-type: none"> Мировые цены на нефть Затраты на транспортировку и экспортные пошлины 	<ul style="list-style-type: none"> Регулируемые тарифы 	<ul style="list-style-type: none"> Внутренний рынок топливных добавок 	<ul style="list-style-type: none"> Динамика потребляющих отраслей 	<ul style="list-style-type: none"> Импорто-замещение Динамика потребляющих отраслей 	<ul style="list-style-type: none"> Динамика потребляющих отраслей Цены на натуральный каучук 	<ul style="list-style-type: none"> Динамика потребляющих отраслей
Ключевые конечные потребители	<ul style="list-style-type: none"> Нефтехимия Фракционирование 	<ul style="list-style-type: none"> Электро-энергия Коммунальное хозяйство 	<ul style="list-style-type: none"> Топливо 	<ul style="list-style-type: none"> Товары повседневного спроса Химическая промышленность Строительство 	<ul style="list-style-type: none"> Товары повседневного спроса Строительство 	<ul style="list-style-type: none"> Автомобилестроение Строительство 	<ul style="list-style-type: none"> Химическая промышленность Нефтехимия

■ ■ Внутренний рынок
 ■ Экспорт
 x% Доля в выручке

ЛИДИРУЮЩИЕ ПОЗИЦИИ НА РОССИЙСКОМ НЕФТЕХИМИЧЕСКОМ РЫНКЕ

Доля СИБУРа в совокупных производственных мощностях РФ



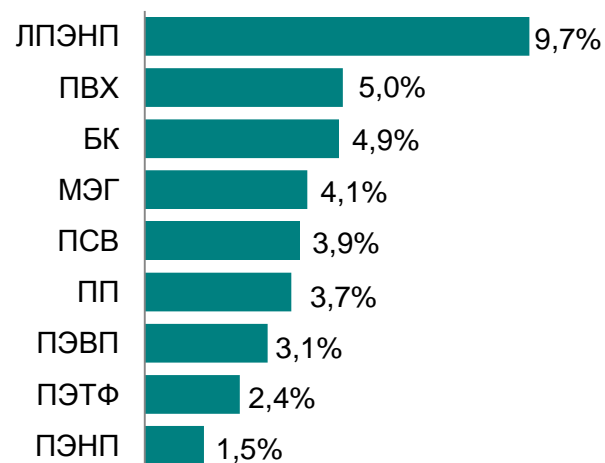
Предпосылки роста

Потребление на душу населения, кг



Прогноз роста потребления в России

среднегодовой темп роста, 2013-2020 гг.



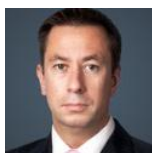
Источники: IHS, IISPR.

ВЫСОКИЕ СТАНДАРТЫ КОРПОРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ

Комментарии

- Акционерами СИБУРа являются Михельсон Л.В., Шамалов К.Н., Тимченко Г.Н., Sinopec Group (см. следующий пункт) и менеджмент Компании
- Китайская компания Sinopec, одна из крупнейших в мире нефтехимических корпораций, приобрела 10% пакет акций в качестве стратегического инвестора в декабре 2015 г.
- Совет директоров СИБУРа состоит из ведущих российских и зарубежных предпринимателей и топ-менеджеров и эффективно определяет основные направления деятельности СИБУРа
- Средний опыт работы в Компании членов Правления составляет около 9 лет

Правление



Дмитрий Конов
Председатель правления,
генеральный директор
ООО «СИБУР»



Алексей Козлов
Управляющий директор
ООО «СИБУР»



Сергей Лукичев
Член правления,
управляющий директор
ООО «СИБУР»



Александр Петров
Управляющий директор
по экономике и финансам
ООО «СИБУР»



Владимир Разумов
Исполнительный директор
ООО «СИБУР»

Совет директоров



Леонид Михельсон
Председатель СД,
Председатель
правления
ОАО «НОВАТЭК»



Дмитрий Конов
Председатель
правления ПАО
«СИБУР Холдинг»,
генеральный директор
ООО «СИБУР»



Рубен Варданян
Президент ООО
«Варданян, Бройтман
и Партнеры»,
независимый директор



Александр Дюков
Генеральный
директор ПАО
«Газпром нефть»



Денис Никиенко
Генеральный директор
ООО «Ладога
Менеджмент»



Владимир Разумов
Зам. председателя
правления –
исполнительный
директор ООО «СИБУР»



Илья Тафинцев
Директор по
стратегическим
проектам
ОАО «НОВАТЭК»



Геннадий Тимченко
Член Совета
директоров
ОАО «НОВАТЭК»



Чан Чженьюн
Вице-президент
и руководитель
химического
дивизиона Sinopec



Кирилл Шамалов
Президент ООО
«Ладога Менеджмент»

1. Обзор бизнеса

2. **Операционные результаты**

3. Финансовые результаты

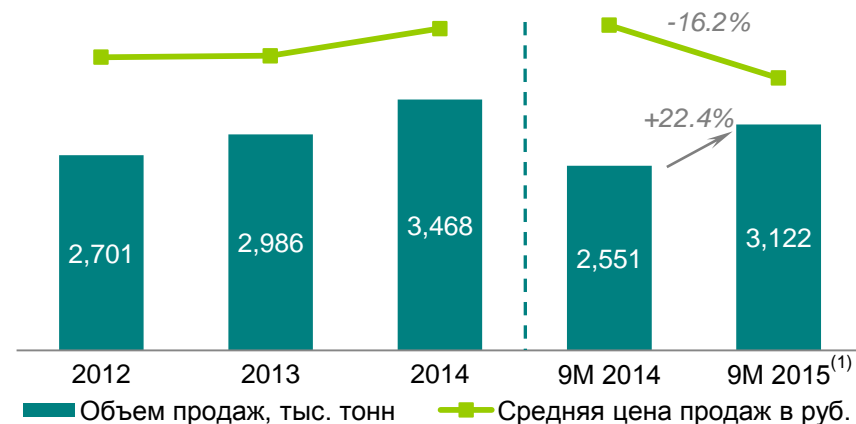
4. Приложения

РОСТ ПРОДАЖ ТОПЛИВНО-СЫРЬЕВЫХ ПРОДУКТОВ

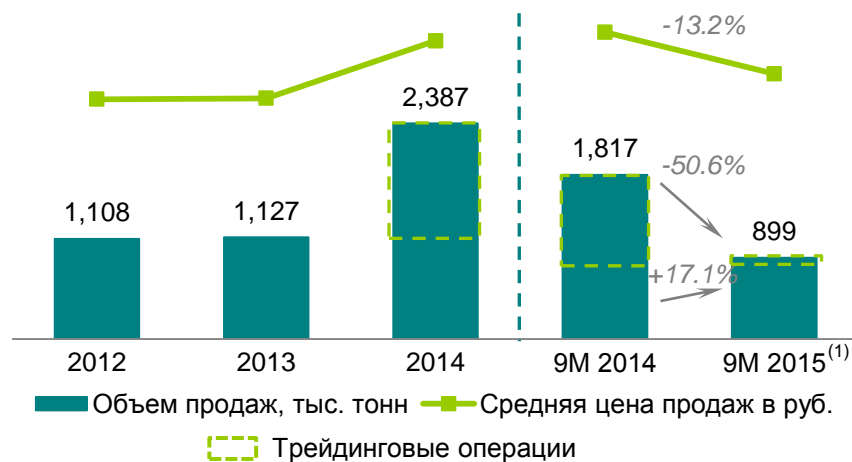
Комментарии

- За 9М 2015 г. объемы продаж всех ключевых топливно-сырьевых продуктов **значительно увеличились**:
 - **СУГи и нефтя:** за счет расширения транспортной инфраструктуры и запуска фракционирующих мощностей
 - **Природный газ:** главным образом за счет консолидации объемов, производимых ГПЗ Юграгазпереработка (после получения полного контроля над СП в марте 2014 г.)
- **Динамика средних цен** реализации СУГ и нефти за 9М 2015 г. отражает негативные тенденции на международных рынках, частично компенсированные обесценением рубля

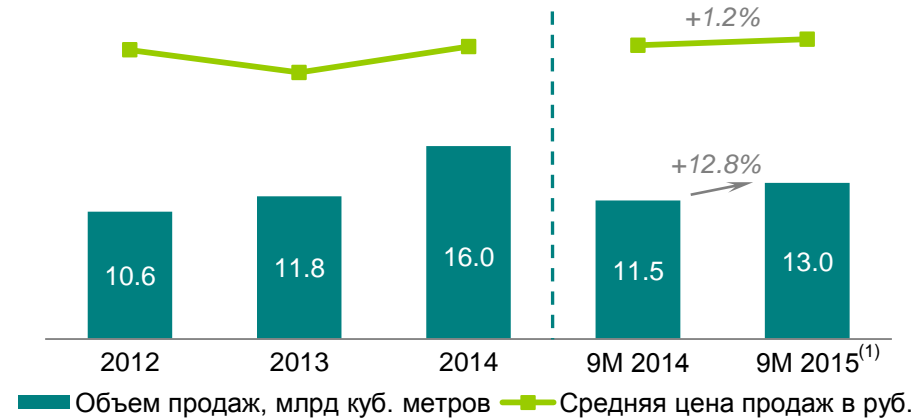
СУГ



Нефтя



Природный газ



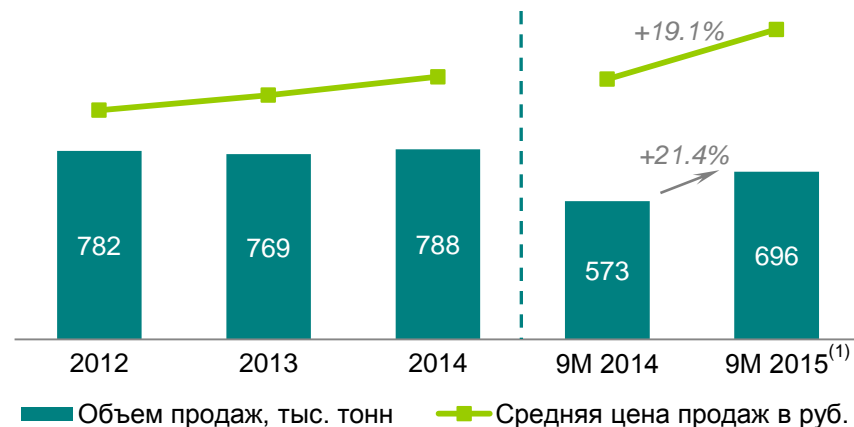
(1) По данным управленческой отчетности (неаудированные данные)

РОСТ ПРОДАЖ И ЦЕН ПРОДУКТОВ НЕФТЕХИМИИ

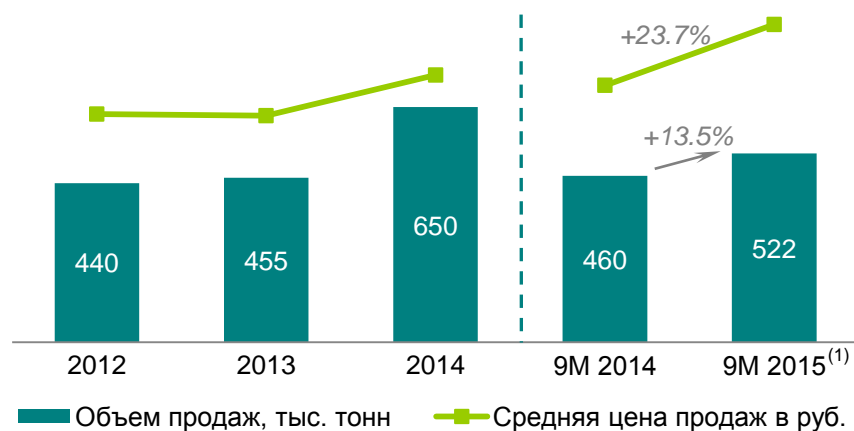
Комментарии

- Следующие факторы обеспечили **значительный рост** объемов реализации ключевых продуктов нефтехимического сегмента за 9М 2015 г.:
 - **Пластики и продукты оргсинтеза:** расширение производственных мощностей и низкая база 2014 г.
 - **Базовые полимеры:** более высокая загрузка мощностей Тобольск-Полимера (был запущен в конце 2013 г. и обеспечил значительный рост реализации еще в 2014 г.)
 - **Синтетические каучуки:** более высокая загрузка мощностей и низкая база 2014 г.
- **Рублевые цены** на ключевые продукты нефтехимии демонстрировали **положительную динамику** за 9М 2015 г.

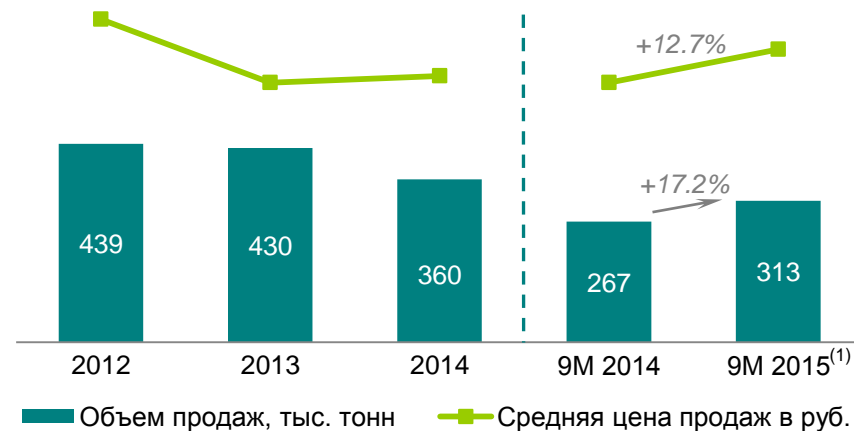
Пластики и продукты органического синтеза



Базовые полимеры



Синтетические каучуки



(1) По данным управленческой отчетности (неаудированные данные)

1. Обзор бизнеса

2. Операционные результаты

3. Финансовые результаты

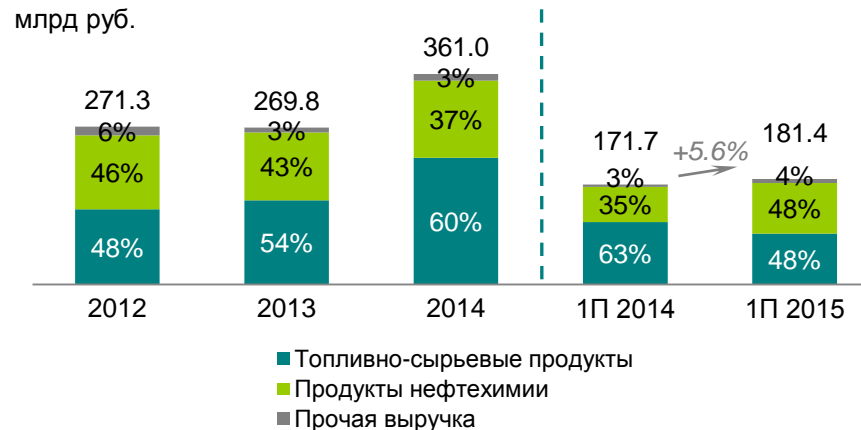
4. Приложения

ВЫСОКАЯ ДИВЕРСИФИКАЦИЯ ВЫРУЧКИ

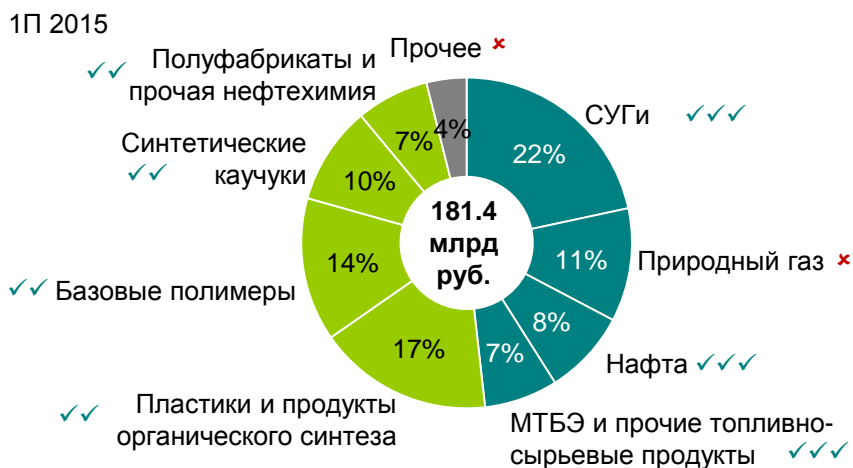
Комментарии

- В 1П 2015 г. выручка Компании достигла **181.4 млрд руб.** (+5.6% г-к-г) с равными долями топливно-сырьевого и нефтехимического сегментов. Увеличению доли нефтехимического сегмента способствовали расширение мощностей и рост рублевых цен
- Все продукты, кроме природного газа, продаваемого на внутреннем рынке, и прочей выручки (услуги процессинга и т.п.), имеют преимущественно **валютную базу в USD**
- Компания имеет **диверсифицированную структуру рынков сбыта**

Динамика выручки



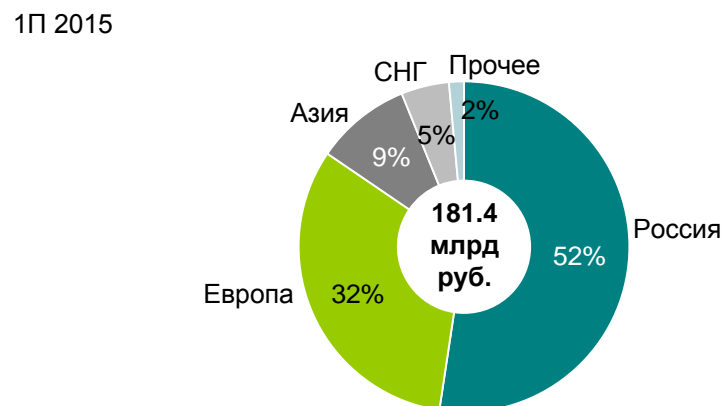
Структура выручки по продуктам



Иллюстративно:

- ✓ Валютный компонент в ценообразовании

Структура выручки по регионам



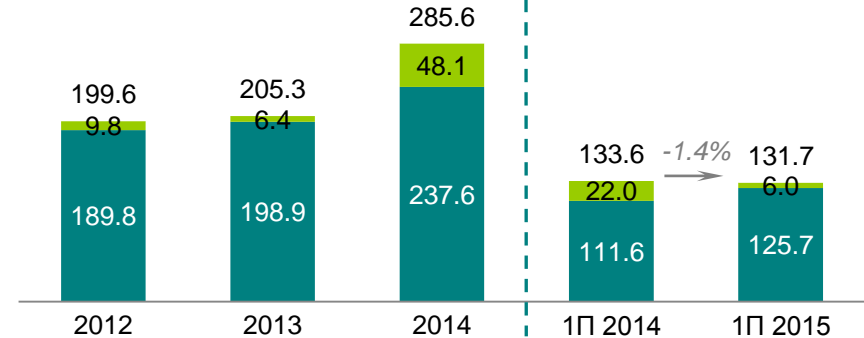
ПРЕИМУЩЕСТВЕННО РУБЛЕВЫЕ РАСХОДЫ

Комментарии

- Операционные затраты в **1П 2015 г.** составили **131.7 млрд руб.** (-1.4% г-к-г). Увеличение основных статей расходов было компенсировано снижением закупок товаров для перепродажи из-за прекращения трейдинговых операций через терминал в Усть-Луге, осуществляемых на протяжении 2014 года
- Операционные расходы имеют преимущественно **рублевую валютную базу**
- Единственной **неденежной статьёй** операционных расходов (помимо расходов по опционной программе, которые отражаются в отдельной строке отчетности) является амортизация (**14.9 млрд руб.** в 1П 2015 г.)

Динамика операционных расходов

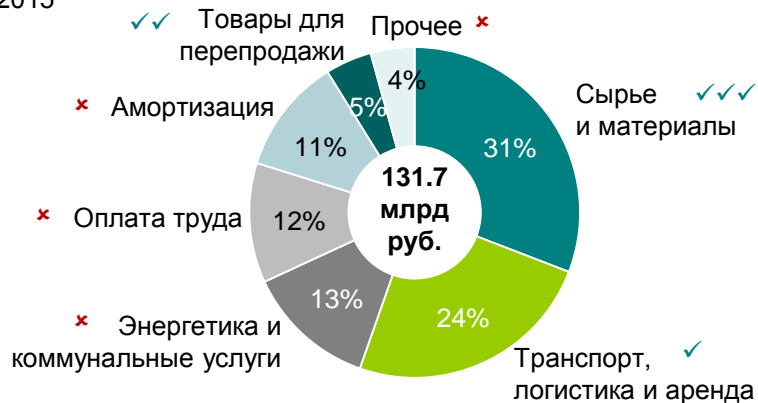
млрд руб.



- Товары для перепродажи
- Операционные расходы (без учета товаров для перепродажи)

Структура операционных расходов

1П 2015



Иллюстративно:

- ✓ Валютный компонент в ценообразовании

Анализ затрат

1П 2015, млрд руб.



ЗНАЧИТЕЛЬНЫЙ РОСТ EBITDA И РЕНТАБЕЛЬНОСТИ

Комментарии

- Изменение структуры EBITDA в 1П 2015 г. отражает **уникальную устойчивую бизнес-модель Компании**: в условиях падения цен на углеводороды результаты нефтехимического сегмента компенсируют падение прибыльности топливно-сырьевого сегмента
- Увеличение EBITDA нефтехимического сегмента было также в значительной степени обеспечено запуском **Тобольск-Полимера**
- В 1П 2015 г. **рентабельность EBITDA** увеличилась до **35.6%**. Рентабельность нефтехимического сегмента выросла более чем в 3 раза – с **9.1%** в 1П 2014 г. до **31.4%** в 1П 2015 г.
- На уровне EBITDA Компания имеет **длинную позицию по валюте** и короткую – по рублю

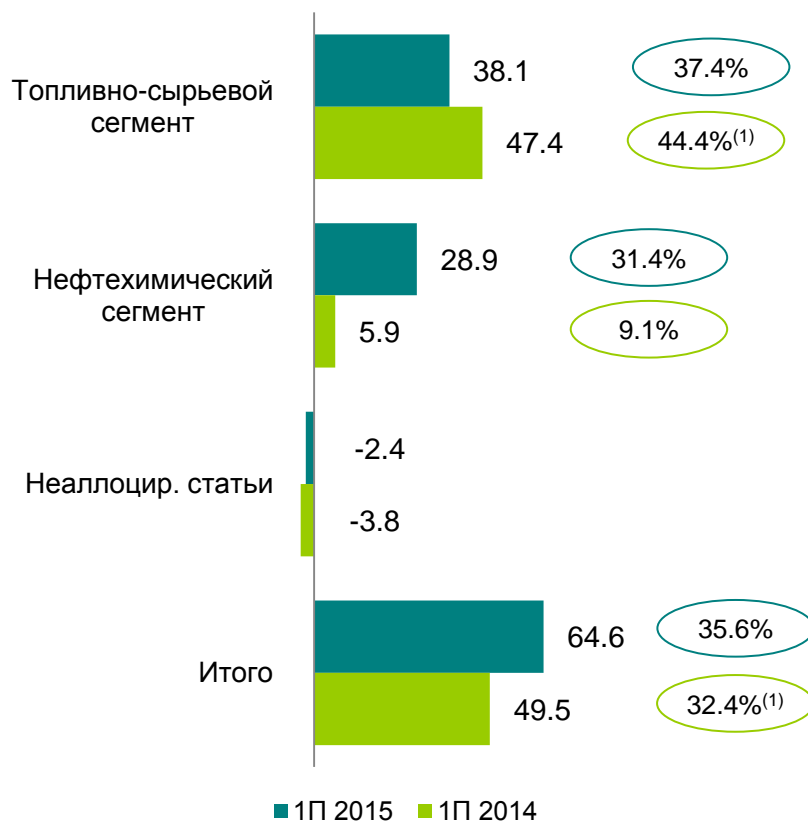
Изменение структуры EBITDA

млрд руб.



EBITDA и рентабельность EBITDA по сегментам

млрд руб.



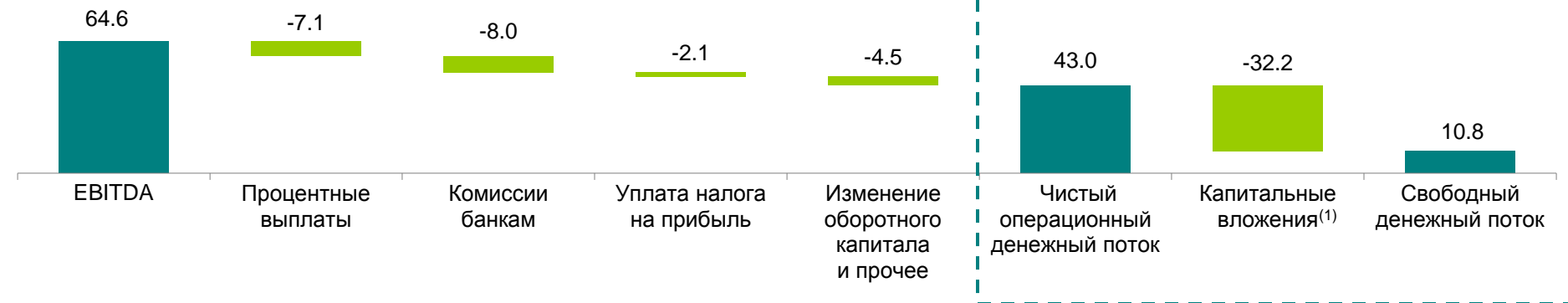
(1) Расчетное значение рентабельности EBITDA без учета трейдинговых операций через терминал в Усть-Луге, которые были прекращены в 2015 г.

ГЕНЕРИРОВАНИЕ ДОСТАТОЧНОГО ДЕНЕЖНОГО ПОТОКА

Компания исторически покрывала капитальные вложения операционным денежным потоком

Денежные потоки за 1П 2015 г.

млрд руб.



Денежные потоки за 2014 г.

млрд руб.



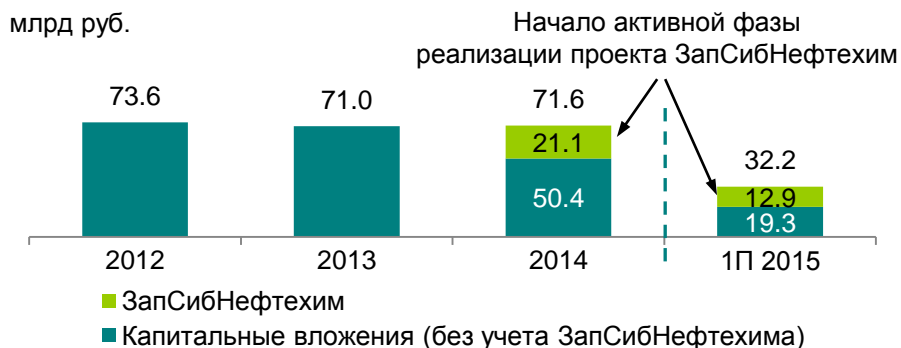
(1) Капитальные затраты включают приобретения основных средств и приобретения нематериальных и прочих необоротных активов, исключая сделки слияния и поглощения.

УСПЕШНАЯ РЕАЛИЗАЦИЯ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ

Комментарии

- К 2015 г. **Компания завершила ряд важных инвестиционных проектов**, которые значительно расширили бизнес и повысили его эффективность. Среди них проекты во всех ключевых сферах: транспортная инфраструктура, газопереработка, нефтехимия (см. описание в таблице)
- Ключевым проектом в настоящий момент является **ЗапСибНефтехим** – крупнейший нефтехимический комплекс в Тобольске. Активная фаза реализации началась в 2014 г., ввод в эксплуатацию ожидается в 2020 г. (см. описание в приложении)

Динамика капитальных вложений⁽¹⁾



Структура капитальных вложений в 2009-2014 гг.



Ключевые завершённые проекты

Проект	Направление бизнеса	Описание	Объем инвестиций	Сроки реализации
Продуктопровод Пуровск–Пыть-Ях–Тобольск	Транспортная инфраструктура	Трубопровод протяженностью 1,100 км для поставки ШФЛУ в Тобольск максимальной мощностью 8 млн тонн в год	63 млрд руб.	2014
Вторая газофракционирующая установка	Газопереработка	Расширение мощности по переработке ШФЛУ на 2.8 млн тонн.	14 млрд руб.	2014
Тобольск-Полимер	Нефтехимия	Производство полипропилена установленной мощностью 500 тыс. тонн в год	64 млрд руб.	2013
Морской терминал в Усть-Луге ⁽²⁾	Транспортная инфраструктура	Мощности по перевалке СУГ в объеме до 1.5 млн тонн в год и светлых нефтепродуктов в объеме до 2.5 млн тонн	23 млрд руб.	2013

(1) Включают приобретение основных средств, нематериальных активов и прочих внеоборотных активов

(2) В ноябре 2015 г. терминал был продан консорциуму инвесторов, после чего СИБУР выступает оператором терминала

ДИВЕРСИФИЦИРОВАННАЯ СТРУКТУРА ДОЛГА И БОЛЬШОЙ ЗАПАС ЛИКВИДНОСТИ⁽¹⁾

Комментарии

- Совокупный долг СИБУРа (по состоянию на 01.11.2015) составляет **271.1 млрд руб.**, чистый долг – **254.0 млрд руб.**
- Долговой портфель имеет диверсифицированную структуру, как по видам финансирования, так и по валютам
- Средний срок погашения составляет **2.4 года**. В последние месяцы Компанией ведется работа по удлинению срока погашения кредитного портфеля
- СИБУР располагает запасом ликвидности общим объемом порядка **168 млрд руб.**, включая денежные средства и депозиты, а также подтвержденные кредитные линии
- В декабре 2015 г. Компания получила средства от ФНБ, РФПИ и соинвесторов на реализацию проекта ЗапСибНефтехим
- Показатель **чистый долг / EBITDA** на **30.06.2015** составил **2.0x** в руб. и **1.8x** в долл. США

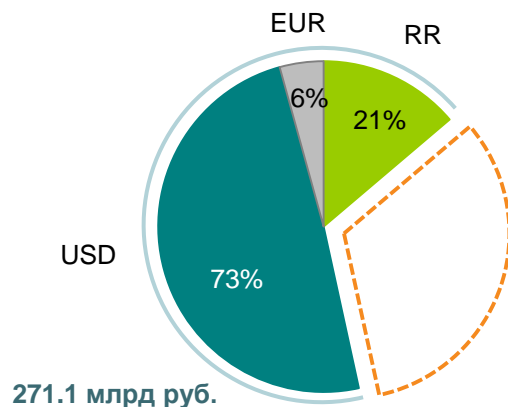
График погашения долга

01.11.2015, млрд руб.



Структура долга по валютам

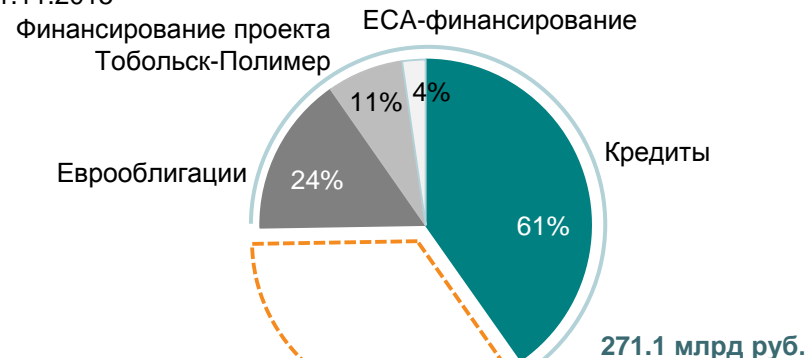
01.11.2015



Средства ФНБ, РФПИ и соинвесторов⁽²⁾

Структура долга по видам финансирования

01.11.2015



(1) На 01.11.2015 в соответствии с данными управленческой отчетности (неаудированные данные)

(2) По курсу на дату привлечения

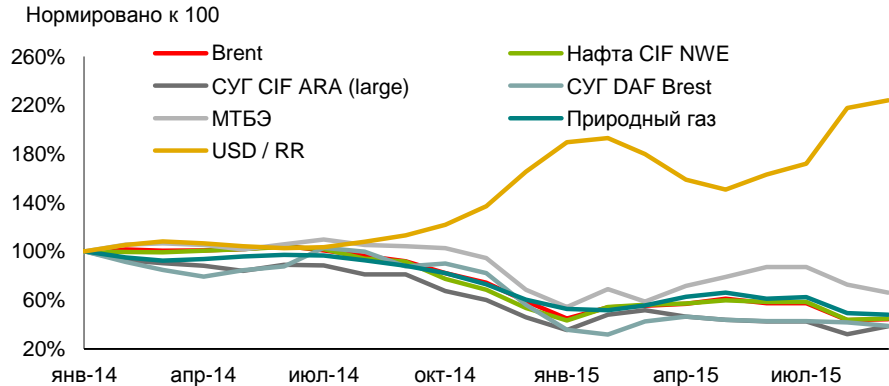
1. Обзор бизнеса
2. Операционные результаты
3. Финансовые результаты

4. Приложения

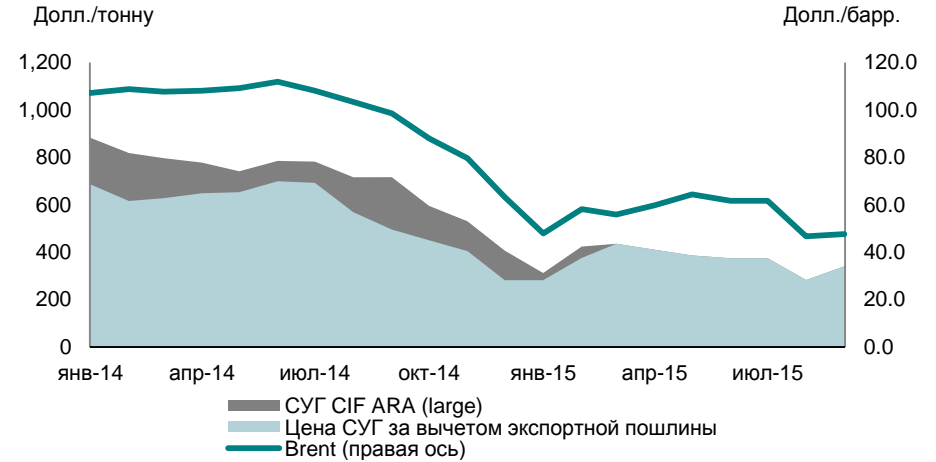
ДИНАМИКА ЦЕН НА ТОПЛИВНО-СЫРЬЕВЫЕ ПРОДУКТЫ

Падение цен на топливно-сырьевые продукты частично компенсируется эффектом от снижения экспортных пошлин. Поддержку ценам в рублях (см. слайды 12, 24) также оказывает рост обменного курса

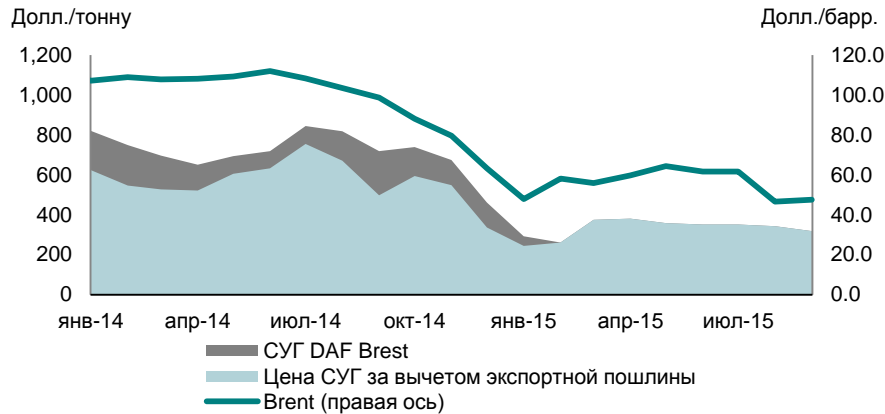
Рыночные цены на нефть и топливные продукты



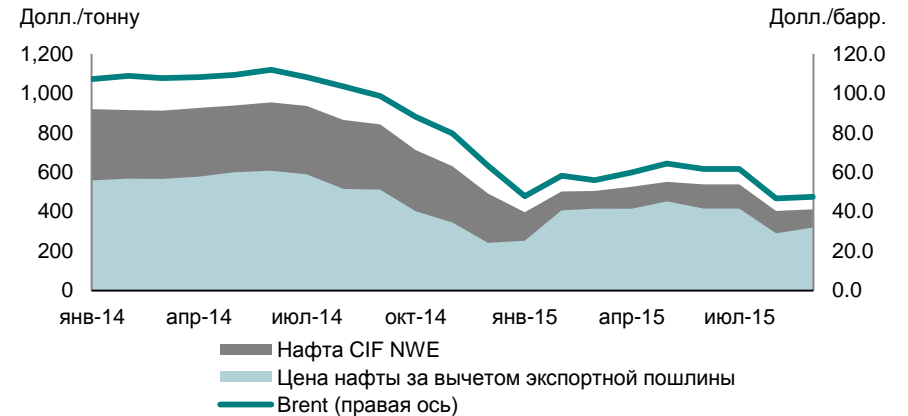
Динамика цены СУГ (CIF ARA)



Динамика цены СУГ (DAF Brest)



Динамика цены нефти (CIF ARA)



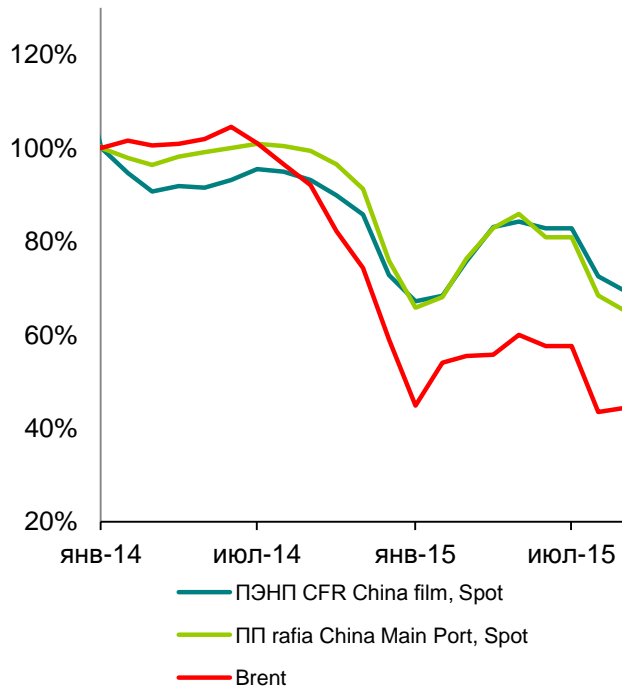
Источник: Argus, Platts, Bloomberg, ФСТ

ДИНАМИКА ЦЕН НА ПРОДУКТЫ НЕФТЕХИМИИ

Цены на продукты нефтехимии снижаются более умеренно по сравнению с ценами на нефть.
Цены в рублях демонстрируют рост (см. слайды 13, 25) с учетом обесценения российской валюты

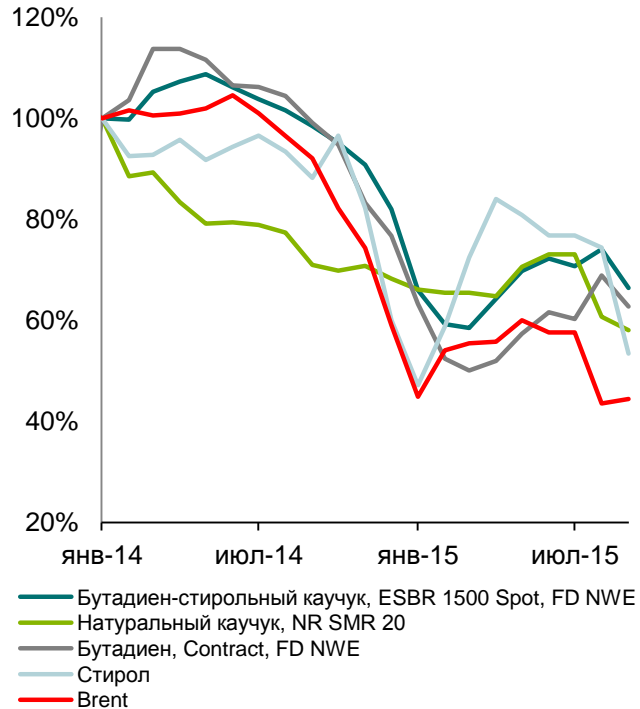
Базовые полимеры

Нормировано к 100%



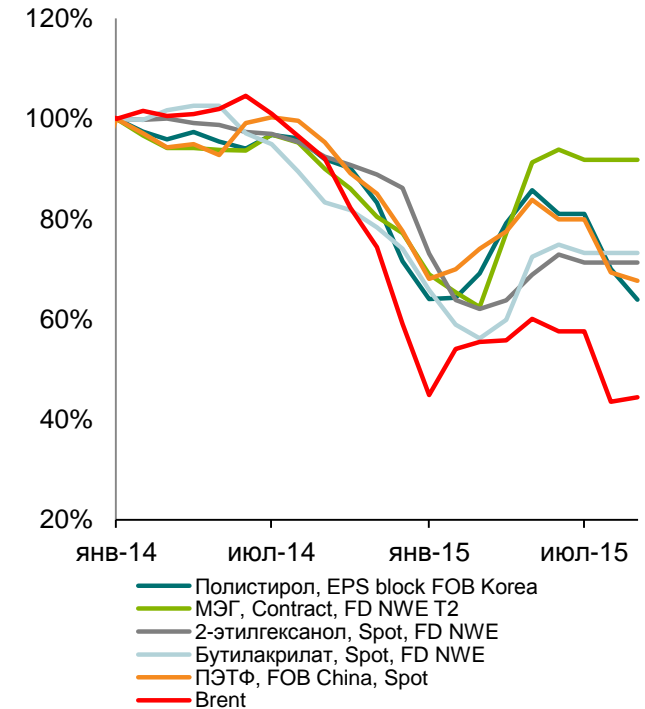
Синтетические каучуки

Нормировано к 100%



Пластики и продукты оргсинтеза

Нормировано к 100%



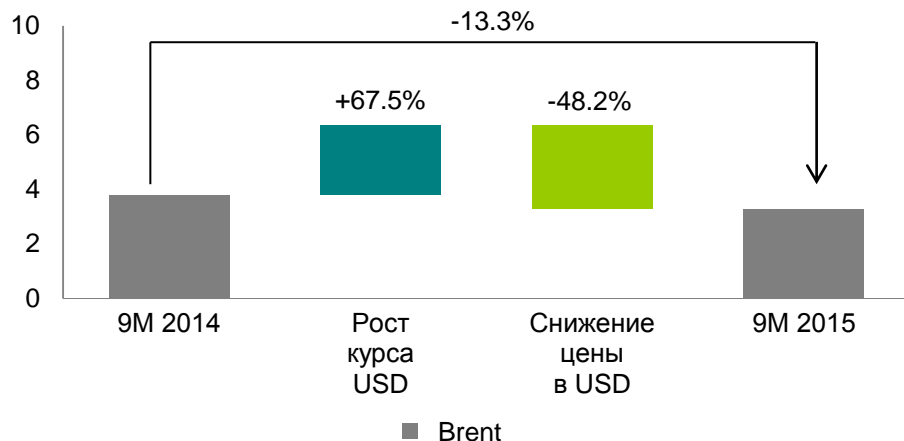
Источник: ICIS, Malaysian Rubber Board, Chemise

ДИНАМИКА ЦЕН НА ТОПЛИВНО-СЫРЬЕВЫЕ ПРОДУКТЫ В РУБЛЯХ

Brent

тыс. руб. за барр. (среднее за период)

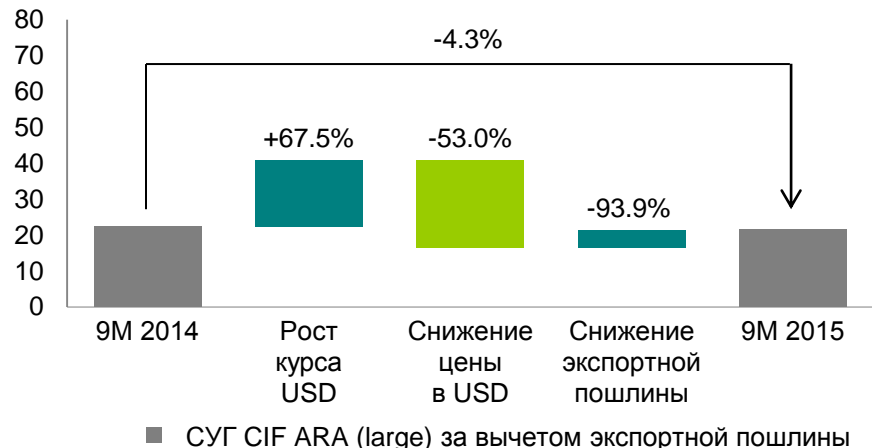
Иллюстративно



СУГ (CIF ARA Large)

тыс. руб. за тонну (среднее за период)

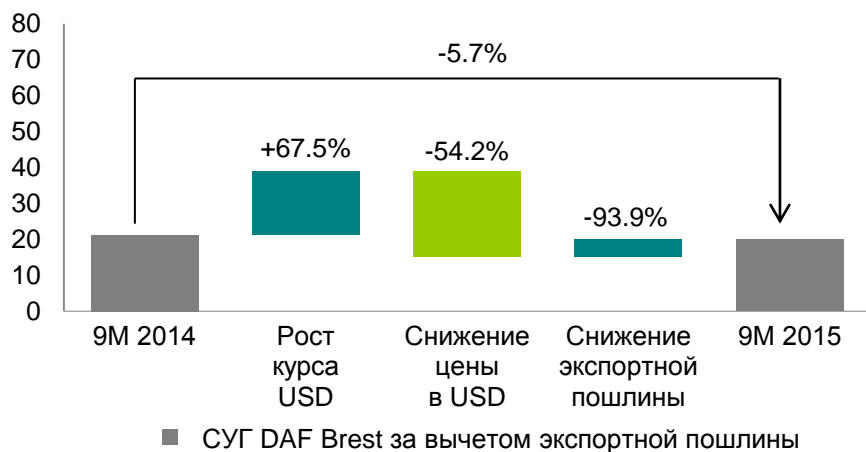
Иллюстративно



СУГ (DAF Brest)

тыс. руб. за тонну (среднее за период)

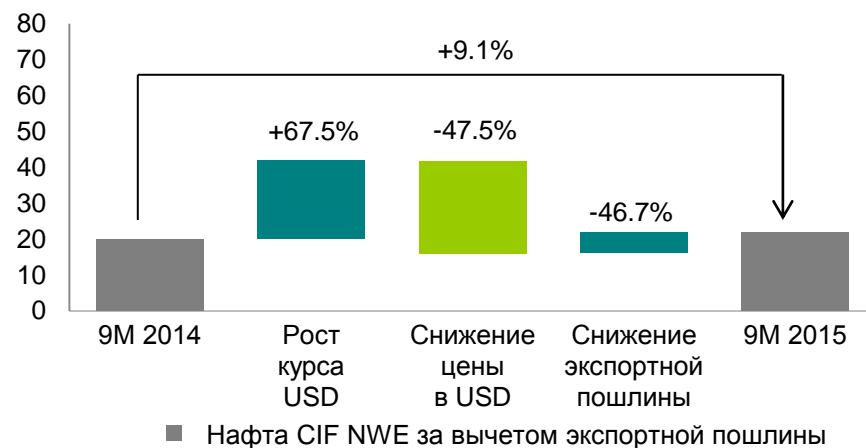
Иллюстративно



Нафта

тыс. руб. за тонну (среднее за период)

Иллюстративно

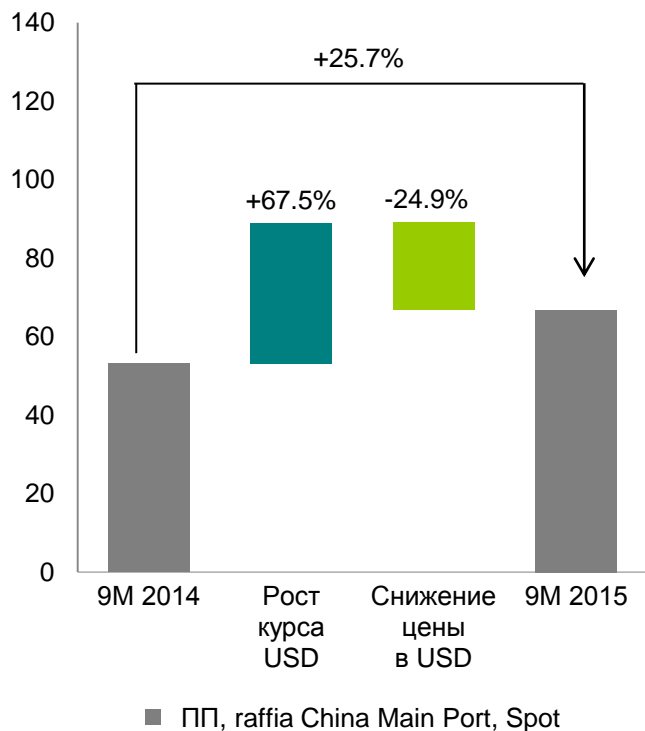


Источник: Argus, Platts, Bloomberg, расчеты Компании

ДИНАМИКА ЦЕН НА ПРОДУКТЫ НЕФТЕХИМИИ В РУБЛЯХ

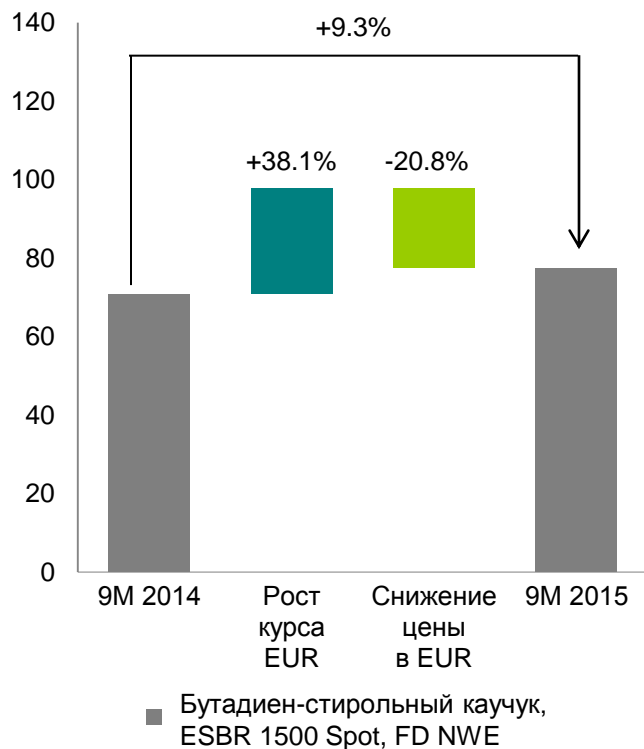
Полипропилен

тыс. руб. за тонну (среднее за период)
Иллюстративно



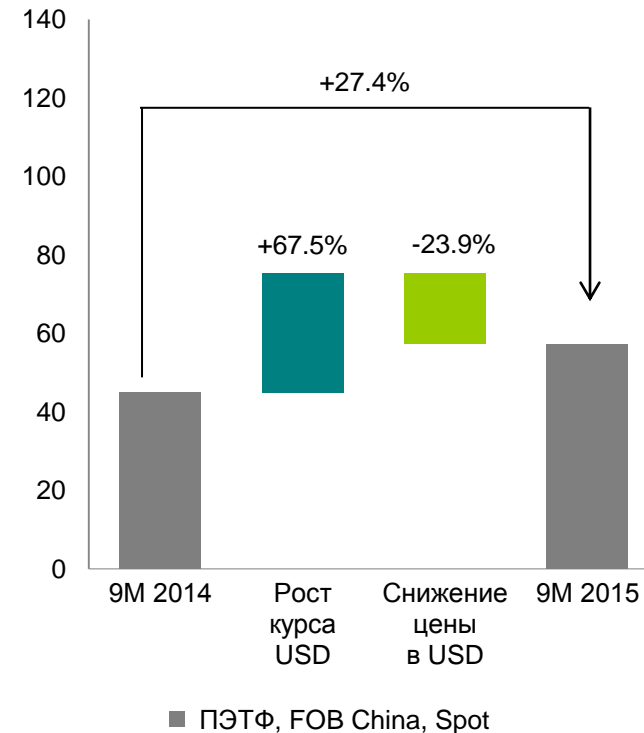
Бутадиен-стирольный каучук

тыс. руб. за тонну (среднее за период)
Иллюстративно



ПЭТФ

тыс. руб. за тонну (среднее за период)
Иллюстративно



Источник: ICIS, Malaysian Rubber Board, Chemise, расчеты Компании

ЗАПСИБНЕФТЕХИМ: РАСШИРЕНИЕ ПРОИЗВОДСТВА ПОЛИОЛЕФИНОВ В ТОБОЛЬСКЕ

Статус проекта

- Завершенность проекта – 13.0% (на 1 ноября 2015 г.)
 - завершена разработка FEED установок пиролиза, полиэтилена и полипропилена
 - идет фаза активного строительства
- Подписаны кредитные соглашения, гарантированные экспортно-кредитными агентствами, общим объемом порядка 2.1 млрд евро на 15 лет
- Выделено 1.75 млрд долл. США из Фонда национального благосостояния на 15 лет в рамках квоты РФПИ. Господдержка в рамках инвестиционного соглашения с Правительством Тюменской области и Администрацией г. Тобольска
- В проект проинвестировал консорциум международных инвесторов, в который вошли РФПИ и ведущие суверенные фонды Ближнего Востока
- Ожидаемая дата завершения проекта – 2020 год

Предполагаемая структура финансирования

- ✓ Значительная часть фондирования уже обеспечена
- ✓ 1.1 млрд долл. США проинвестировано (на 30.09.2015)
- ✓ Совокупные инвестиции ~ 9.5 млрд долл. США⁽¹⁾

5.24 млрд долл. США

Собственные средства СИБУРа

2.3 млрд долл. США

ЕСА-финансирование

1.68 млрд евро – кредит под покрытие Euler Hermes (Германия)

412 млн евро – кредит под покрытие SOFACE (Франция)

126 млн евро – ЕСА-финансирование на стадии проектирования

1.96 млрд долл.

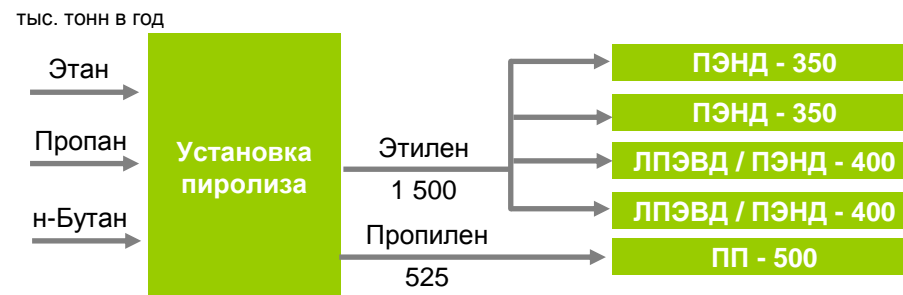
Государственное финансирование

1.75 млрд долл. США – средства ФНБ

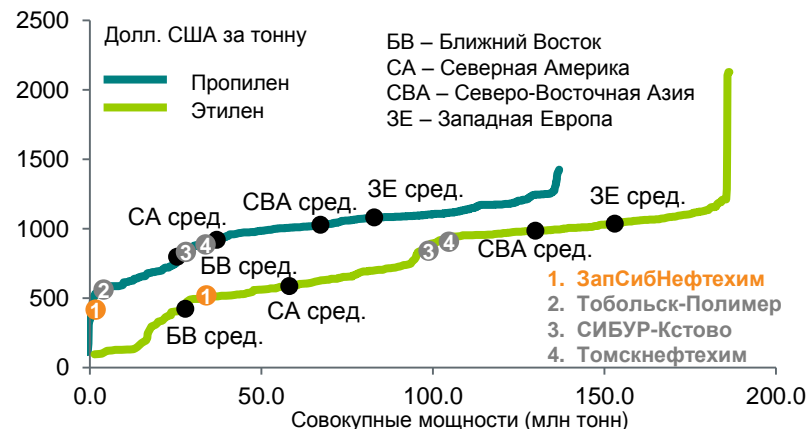
210 млн долл. США – заем от РФПИ и соинвесторов

Описание проекта

- Строительство установки пиролиза и комплекса по производству полиолефинов в Тобольском нефтехимическом кластере СИБУРа



Сильные позиции на мировых кривых затрат



Источник: IHS на 2015 г., оценка СИБУРа

(1) Мультивалютный бюджет проекта по состоянию на сентябрь 2014 г., пересчитанный в долл. США